



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Sie haben Spaß daran, Arbeitswelten zu gestalten? Unser Kunde ist ein am Markt sehr gut etablierter Komplettanbieter von Raumtrennsystemen, Büro- und Sitzmöbeln. Innovationskraft, hohe Qualitätsstandards, ein marktgerechtes Produktportfolio und Kompetenz in der Lösung individueller Kundenanforderungen, sind die Grundlage des nachhaltigen Erfolges. Das Unternehmen arbeitet sowohl national als auch international mit qualifizierten Fachhandelspartnern und ist einer der führenden Anbieter. Um die bestehenden Kundenbeziehungen weiter auszubauen und neue Potenziale zu erschließen, sucht unser Klient für die Vertriebsregion Nordwest-/Nordostdeutschland den:

Projektmanager Raumsysteme (m/w)

Standort: Home Office - Nordwest-/Nordostdeutschland
Kennziffer: PF540H

Ihre Aufgabe:

Als Projektmanager/in sind Sie für die Akquisition von Neukunden und Projekten sowie deren Betreuung/Abwicklung zuständig. In Ihrer Funktion bauen Sie Netzwerke zu Architekten, Planern, Generalunternehmern und Projektentwicklern auf und pflegen diese kontinuierlich. Sie unterstützen die Kollegen und die Fachhandelspartner bei Verkaufsgesprächen und Produkt-/Konzeptpräsentationen. In Ihrer Funktion sind Sie für die Erstellung von Ausschreibungen, die Kalkulation, das Aufmaß sowie die Montagesteuerung inkl. der Abnahme und das Claim Management verantwortlich. Dabei arbeiten Sie eng mit der Planungsabteilung, der Projektteilung und dem Verkaufsdienst zusammen. Sie haben ständig das Ohr am Markt, qualifizieren die Fachhandelspartner und verschaffen sich einen Überblick über die Marktbegleiter. Sie verstehen sich als ergebnisorientierter Macher „Ihrer“ Region und erweitern kontinuierlich Ihre Kundenbasis.

Die Anforderungen:

Aufgrund der Anforderungen der Aufgabe benötigen Sie ein abgeschlossenes Architektur-/Bauingenieurstudium oder eine kaufmännische/technische Berufsausbildung mit entsprechender Berufserfahrung. In Ihrer bisherigen Position haben Sie bereits Einrichtungsprojekte, idealerweise Trennwand-/Ausbauprojekte, erfolgreich umgesetzt und Themen wie Schall-/Brandschutz, Baurecht, Statik und Vertragsrecht sind Ihnen nicht ganz fremd. Verkaufen macht Ihnen Spaß, Sie sind motiviert andere Menschen von Ihren Produkten zu überzeugen und suchen den Erfolg. Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig, Sie denken und handeln chancen- und lösungsorientiert, sind zielstrebig und reagieren auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel. Gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF540H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gern zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

