



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein internationaler Hersteller von hochwertigen Verpackungen für den industriellen Bereich. Eine klare Kundenorientierung sowie ein hoher Qualitätsstandard garantieren seit vielen Jahrzehnten dem Familienunternehmen eine treue, weltweite Kundschaft. Das Logistikteam, welches einige Jahrzehnte Erfahrungen am und im Markt von vollumfänglichen Verpackungs- und Transportlösungen hat, bietet professionelle Beratung im Bereich Verpackungs-/Logistikanalyse in Bezug auf: Wirtschaftlichkeit, innovative und sichere Transportlösungen hinsichtlich optimalem Schutz, Verpackungsergonomie, Umweltverträglichkeit und Design. Aktuell sorgen über 30 Mitarbeiter dafür, dass die Wünsche der Kunden zur vollen Zufriedenheit erfüllt werden. Um die bestehenden Kundenbeziehungen weiter auszubauen und neue Potenziale zu erschließen, sucht unser Klient für die Vertriebsregion Süddeutschland einen:

Gebietsverkaufsleiter Region Süd (m/w)

Standort: Süddeutschland/Home Office
Kennziffer: PF549H

Ihre Aufgabe:

Als aktive/r Verkäufer/in sind Sie verantwortlich für die Gewinnung und Entwicklung neuer und bestehender Kunden. Sie analysieren Kundenbedarfe und konzipieren und entwickeln Verpackungsprojekte im industriellen Umfeld. In Ihrer Funktion arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung, der Entwicklungsabteilung und dem Angebotsmanagement zusammen und sind in allen Projektphasen der/die Ansprechpartner/in für Ihre Kunden. Weitere spannende Themen, die in Ihr Aufgabengebiet fallen, sind das Führen von Vertragsverhandlungen, die Prüfung und Bewertung von Leistungsverzeichnissen und Verträgen, die Erstellung von Qualitätsnachweisdokumenten sowie die Entwicklung von individuellen Kundenbindungsprogrammen. Als ergebnisorientierter Macher entwickeln Sie „Ihre“ Vertriebsregion kontinuierlich weiter und haben Spaß daran, neue Geschäftsfelder zu entwickeln.

Die Anforderungen:

Aufgrund der Anforderungen der Aufgabe benötigen Sie ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische/technische Berufsausbildung. Sie können bereits Verkaufserfolge im Verpackungsumfeld, idealerweise in der Automotivebranche, nachweisen und haben selbst Projekte akquiriert, gewonnen und umgesetzt. Verkaufen macht Ihnen Spaß, Sie sind motiviert andere Menschen von Ihren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen und suchen den Erfolg. Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig, Sie denken und handeln chancen- und lösungsorientiert, sind zielstrebig und reagieren auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel. Verhandlungssichere Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF549H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

