



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Sie haben Spaß daran, Arbeitswelten zu gestalten. Unser Kunde ist ein am Markt sehr gut etablierter Komplettanbieter von Büro- und Sitzmöbeln. Innovationskraft, hohe Qualitätsstandards, ein marktgerechtes Produktportfolio und Kompetenz in der Lösung individueller Kundenanforderungen, sind die Grundlage des nachhaltigen Erfolges. Das Unternehmen arbeitet sowohl national als auch international mit qualifizierten Fachhandelspartnern und ist einer der führenden Anbieter. Um die bestehenden Kundenbeziehungen weiter auszubauen und neue Potenziale zu erschließen, sucht unser Klient für die Vertriebsregion Süd-West den:

Key Account Manager (m/w/d) Vertriebsregion Süd-West Deutschland

Standort: Home-Office
Kennziffer: PF544H

Ihre Aufgabe:

Als Key Account Manager/in sind Sie für die Akquisition und Beratung von Neukunden und Projekten, Architekten, Planern und Generalunternehmer sowie die Sicherung und den Ausbau von bestehenden Key Account Kunden zuständig. Sie analysieren Kundenbedarfe, entwickeln kundenspezifische Lösungen, gewinnen Rahmenverträge und sind federführend innerhalb der Projekte. Sie sind Ansprechpartner/in für die Kollegen und wickeln gemeinsam mit dem Gebietsverkaufsleiter und den Fachhandelspartnern die Projekte ab. Als Verantwortliche/r für die Region haben Sie ständig das Ohr am Markt und verschaffen sich einen Überblick über die Marktbegleiter. Sie verstehen sich als ergebnisorientierter Macher „Ihres“ Gebietes und erweitern kontinuierlich Ihre Kundenbasis.

Die Anforderungen:

Aufgrund der Anforderungen der Aufgabe benötigen Sie ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische/technische Berufsausbildung. Sie können bereits Erfolge in der Zusammenarbeit mit dem Fachhandel, idealerweise im Umfeld der Büroeinrichtungsbranche, nachweisen und haben selbst Projekte akquiriert, gewonnen und umgesetzt. Verkaufen macht Ihnen Spaß, Sie sind motiviert andere Menschen von Ihren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen und suchen den Erfolg. Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig, Sie denken und handeln chancen- und lösungsorientiert, sind zielstrebig und reagieren auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF544H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gern zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung.](#)



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

