



FALKENSTEIN  
Personalberatung

### Das Unternehmen

Windmüller steht für Fortschritt. Windmüller Pioneer thinking!

Unser Klient ist ein inhabergeführtes Unternehmen in dritter Generation und steht mit der Marke wineo für innovative und qualitativ hochwertige Bodenbeläge. Mit höchster Qualität, innovativen Lösungen und individuellen Serviceangeboten sowie einer faszinierenden Markenwelt und -kommunikation überzeugt es Kunden in über 70 Ländern der Welt. Die Kompetenz im eigenen Haus ermöglicht es, kundenspezifische Anforderungen umzusetzen. Menschen, die mitgestalten und gemeinsam mit dem Unternehmen weiter wachsen sind bei Windmüller genau richtig. Zum nächstmöglichen Termin sucht unser Klient für die Sparte Health und Care einen:

## Key Account Manager (m/w/d)

### Standort: Home-Office/Süd-Ost Deutschland

Kennziffer: PF629H

### Ihre Aufgabe:

In Ihrer Funktion als Key Account Manager/in Health + Care sind Sie für die aktive Gewinnung von strategischen, nationalen/internationalen Neukunden sowie für die Weiterentwicklung bestehender Projektpartner verantwortlich. Sie verstehen es, funktionierende Netzwerke zu Entscheidern, Buying Center, Projektentwicklern, Investoren, Multiplikatoren und Architekten aufzubauen und nachhaltig zu pflegen. Sie haben ständig das Ohr am Markt, verschaffen sich einen Überblick über die Marktbegleiter und entwickeln individuelle Präsentationen, Akquisitionspläne und Kundenbindungsprogramme. Weitere Teile dieser spannenden Tätigkeit sind die Präsentation individueller Fachthemenfelder auf Entscheider-Level bei externen Fachveranstaltungen sowie auf Messen. In Ihrer Funktion arbeiten Sie eng mit der Geschäftsleitung Vertrieb Objekt zusammen.

### Die Anforderungen:

Sie besitzen eine kaufmännische/technische Berufsausbildung oder ein entsprechendes Studium mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb national/international im Objektgeschäft und/oder im Key Account Management eines mittelständischen Unternehmens, im Investitionsgüterbereich und/oder in der Bodenbelagsbranche. Als Netzwerker können Sie sich auf allen Ebenen, speziell auf Entscheiderlevel, sicher bewegen und sind präsentationssicher. Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig, Sie denken und handeln chancen- und lösungsorientiert, sind zielstrebig und reagieren auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel. Mobilität, hohe Reisebereitschaft sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

### Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF629H, als .doc- oder .pdf-Datei, an [bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de). Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

### Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung](#).



Peter Falkenstein  
Partner

Falkenstein Personalberatung  
August-Bebel-Straße 4  
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315  
m: +49 (0) 171 3207209

