



### Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein sehr innovatives, stark wachsendes mittelständisches Unternehmen im Bereich der dynamischen Dichtungslösungen. Dank einer außergewöhnlichen patentierten Lösung mit echten Alleinstellungsmerkmalen ist das weitere Wachstumspotenzial enorm. Um dieses zielgerichtet zu nutzen und den Marktanteil weiter deutlich auszubauen sucht unser Klient zum nächstmöglichen Zeitpunkt den:

### Vertriebsleiter (m/w/d)

Standort: Rhein-Main-Gebiet

Kennziffer: PR473H

### Ihre Aufgabe:

Sie führen das Vertriebsteam und betreuen die Key-Accounts persönlich. Sie erarbeiten Strategien zum Ausbau vorhandener Geschäftsbeziehungen sowie zur Gewinnung neuer Kunden und setzen diese gemeinsam mit Ihrem Team um. Darüber hinaus koordinieren und straffen Sie interne Abläufe vertriebs- und ertragsorientiert und vertreten die Geschäftsführung in vielen Bereichen des Tagesgeschäfts. Mit Begeisterung und Ausdauer setzen Sie die Unternehmensstrategie am Markt um und entwickeln diese stetig weiter. Diese Aufgabe bietet Ihnen dafür ein sehr hohes Maß an Gestaltungsmöglichkeiten und durch das große Wachstum mittelfristig weitere Perspektiven.

### Die Anforderungen:

Sie verfügen über eine höhere technische Ausbildung (Techniker/in oder Meister/in) oder einen technischen Studienabschluss. Alternativ haben Sie eine kaufmännische Ausbildung, bzw. Studium und eine starke Affinität zur Technik sowie sehr großes technisches Verständnis. In jeden Fall können Sie bereits Erfolge in einer mehrjährigen Vertriebs- und Führungsaufgabe im technischen Vertrieb, möglichst im Bereich beratungsintensiver Investitionsgüter, nachweisen. Es bereitet Ihnen Freude, aktiv zu gestalten, zu entwickeln und zu führen. Gleichzeitig sind Sie in der Lage, als geschickter Mediator Lösungen zwischen Parteien mit unterschiedlichen Standpunkten zu bewirken. Auch unter Druck agieren Sie souverän mit Blick für das Wesentliche. Sie verfügen über gute Englischkenntnisse und der Umgang mit gängigen EDV-Anwendungen (MS Office und Warenwirtschaft) ist Ihnen vertraut.

### Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte mit Angabe der Kennziffer PR473H, als .doc- oder .pdf-Datei, an [bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de). Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Rauh und Frau Kadzioch telefonisch unter 069 8311-94 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

### Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung.](#)



Peter Rauh  
Partner

Falkenstein Personalberatung  
Eupener Straße 4  
63069 Offenbach

t: +49 (0) 69 8311-94  
m: +49 (0) 176 22263325

