



Das Unternehmen

Unser Auftraggeber entwickelt, fertigt und vertreibt hochwertige Interieurprodukte für den internationalen Objektmarkt: Wandbekleidung, Möbel- und Dekorationsstoffe. Qualität ist der Schlüssel zum Erfolg, wenn es um Technik, Gestaltung und Service geht. Herausragende Entwürfe und dauerhafte Materialien bilden die Grundlage der Kollektionen. Die Produkte finden ihren Einsatz in der Hotellerie, in Büros, Schulen und Universitäten sowie im Gesundheitswesen. In diesen Märkten besteht ein zunehmender Bedarf an wirkungsvollen Interieurprodukten, wobei die Funktionalität und Qualität von entscheidender Bedeutung sind. So zeichnet sich die Wandbekleidung durch eine Abriebfestigkeit aus, die es so am Markt kein zweites Mal gibt. Um die erfolgreiche Entwicklung in Deutschland fortzusetzen, suchen wir einen engagierten:

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Standort: Großraum Berlin
Kennziffer: PR476H

Ihre Aufgabe:

In Ihrem Verkaufsgebiet verantworten Sie die erfolgreiche Positionierung der hochwertigen Wandbekleidungen und Stoffkollektionen bei Architekten und Innenarchitekten. Als Verkaufstalents akquirieren und betreuen Sie parallel dazu aktiv Endkunden in den relevanten Zielgruppen und haben das Ohr am Markt. Mit Entscheidern besuchen Sie Referenzen und sind auf Messen präsent. Um den optimalen Einsatz der Produkte zu gewährleisten, bieten Sie die technische Unterstützung bei Industrie, Raumausstattern und Einrichtern an.

Die Anforderungen:

Als Vertriebsprofi können Sie Verkaufserfolge in Ihrer mehrjährigen Erfahrung im Objektgeschäft nachweisen. Sie haben eine Affinität zu Architektur, Innenarchitektur und Design. Der geschickte Umgang und die zielorientierte Kommunikation mit den verschiedensten Ansprechpartnern in den unterschiedlichen Zielgruppen ist für Sie die besondere Herausforderung. Ihr Arbeitsstil ist kundenorientiert und selbstständig. Sie verfügen über eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität, sind belastbar und verantwortungsbewusst. Kaufmännische Zusammenhänge gestalten und verstehen Sie vom Angebot bis zur Rechnungsstellung. Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute MS Office Kenntnisse runden Ihr Profil ab.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PR476H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Rauh und Frau Kadzioch telefonisch unter 069 8311-94 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung](#).



Peter Rauh
Partner

Falkenstein Personalberatung
Eupener Straße 4
63069 Offenbach

t: +49 (0) 69 8311-94
m: +49 (0) 176 22263325

