

## STARK

NEFF Pressen hat seit jeher den Anspruch, seinen Kunden höchste Standards und individuelle Konzepte für optimierte Pressen- und Anlagentechnik zu bieten. Der Kundennutzen steht für uns im Mittelpunkt – und ist seit über 70 Jahren Antrieb und Inspiration für Forschung und Entwicklung in unserem Unternehmen. Von der Idee bis zur Planung und Konstruktion stehen wir in allen Phasen der Maschinenfertigung in enger Abstimmung mit unseren Kunden.

Nutzen Sie die Chance, in einem mittelständischen Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und verantwortungsvollen Aufgaben Ihre Zukunft zu gestalten! Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Abteilung „Vertrieb“ einen



## Vertriebsingenieur/ Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

### Ihre Aufgabe

- > Vertrieb von schlüsselfertigen Pressen- und Produktionsanlagen auf nationaler und internationaler Ebene
- > Gewinnung und Akquisition von Neukunden sowie Pflege von Bestandskunden inklusive der technischen Beratung
- > Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungsansätzen inkl. Präsentation und Erstellung von Kalkulationen und Angeboten sowie deren Nachverfolgung
- > Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- > Enge Zusammenarbeit mit den beteiligten Fachabteilungen wie Konstruktion und Produktion
- > Mitentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- > Reporting an die Vertriebsleitung/ Geschäftsführung
- > Mitwirkung und Unterstützung auf Messen und Veranstaltungen
- > Aktive Mitarbeit bei der Produkt- und Innovationsentwicklung inkl. der dazugehörigen Marktbeobachtung und -analyse

### Ihr Profil

- > Sie verfügen idealerweise über ein abgeschlossenes Studium in den Bereichen Maschinenbau, Produktionstechnik oder haben eine vergleichbare technische Ausbildung
- > Mehrjährige Berufserfahrung in der Pressen- bzw. Automatisierungstechnik, im Maschinenbau, in der Automobilzulieferindustrie und/oder im Maschinen- und Anlagenbau bzw. im Werkzeugbau
- > Erfahrung im Umgang mit Kunden und Vertriebserfahrung im Maschinen- und Anlagenbau
- > Kompetentes und freundliches Auftreten
- > Unternehmerisches Denken und Handeln
- > Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise sowie Teamplayerqualitäten, Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft
- > Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > Sichere Kenntnisse in MS Office

### Ihre Perspektive

Diese Position stellt hohe Anforderungen an Ihre fachliche Qualifikation. Dafür bieten wir Ihnen neben einer attraktiven Vergütung zusätzliche Leistungen wie beispielsweise eine private Unfallversicherung, die Unterstützung bei der Gestaltung Ihrer betrieblichen Altersversorgung und gezielte Weiterbildungsmaßnahmen.

Regelmäßige Teambuilding-Events gibt es bei uns ebenso wie individuelle Arbeitszeitmodelle, denn wir wollen Sie in unserem Team!

### Der nächste Schritt

Wenn Sie sich in dieser spannenden und herausfordernden Position sehen, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der Kennziffer SB375, als .doc- oder .pdf-Datei, an die von uns beauftragte Falkenstein Personalberatung unter [bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de). Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an Falkenstein Personalberatung, August-Bebel-Straße 4, 68519 Viernheim. Für weitere Informationen stehen Ihnen Frau Barth und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf den weiteren Dialog mit Ihnen!

### Datenschutz

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht.